

ЛИДЕРСКАЯ ПРОГРАММА - ТЕРМИНЫ И ОПРЕДЕЛЕНИЯ

- ▶ **ЛИДЕРСКАЯ ПРОГРАММА** - это маркетинговая система развития Платформы Forallstock, основанная на вознаграждении тех Пользователей, которые участвуют в процессе продажи Профессиональных Пакетов Продаж PRO.
- ▶ **РЕКОМЕНДАТЕЛЬ** - Пользователь, по рекомендации которого зарегистрировался новый покупатель для покупки Профессиональных Пакетов Продаж PRO.
- ▶ **ЕДИНИЦА** - числовое значение, определяемое стоимостью приобретённого Профессионального Пакета Продаж PRO, делённая на константу 20.

Количество Единиц засчитывается в объём продаж, после размещения Жетона-токена в Бинарном секторе.

Пример: 20 Евро / 20 = 1 Единица; 180 Евро / 20 = 9 Единиц.

- ▶ **СТРУКТУРА** – порядок расположения Пользователей в маркетинговой системе, начиная от лично приглашенных Пользователей на Платформе ForAllstock.
 - ▶ **РАСЧЕТНЫЙ ПЕРИОД** - Расчетный период для выплаты бонусов составляет один календарный месяц с 1-го по 1-е число.
 - ▶ **ЛИЧНЫЙ ОБЪЕМ (ЛО)** – количество лично проданных Профессиональных Пакетов Продаж PRO Пользователем за Расчетный Период (один календарный месяц). Расчёт ведётся в Единицах. На каждом карьерном уровне Личный Объём Продаж должен составлять минимум 50 личных Единиц.
 - ▶ **НАКОПИТЕЛЬНЫЙ ЛИЧНЫЙ ОБЪЕМ (НЛО)** – Личный Объём продаж Профессиональных Пакетов Продаж PRO Пользователем на протяжении всей его карьеры.
- Личный Объём суммируется на протяжении всей карьеры и должен составить не менее 500 личных Единиц.
- ▶ **ГРУППОВОЙ ОБЪЕМ (ГО)** – объём продаж Профессиональных Пакетов Продаж PRO в Единицах, произведённый структурами Пользователя начиная от 1 Линии. Групповой Объём рассчитывается ежемесячно и не суммируется.

► **ГРУППОВОЙ ОБЪЕМ** с учётом Баланса структуры (ГО Баланса структуры).

При расчёте лидерского вознаграждения, начиная с V уровня, рассматривается баланс структуры Пользователя.

Структура Пользователя делится на две части:

1 часть: Общий Объём Продаж в Единицах, Личный Объём плюс Групповой Объём (ЛО + ГО);

2 часть: Сумма Объёмов Продаж всех остальных структур в Единицах (ЛО + ГО)

► **ОБЩИЙ ОБЪЁМ** - сумма Личного Объёма и Группового Объёма.

ОБЩИЕ СВЕДЕНИЯ ПО ЛИДЕРСКОЙ ПРОГРАММЕ

Лидерская программа состоит из 10 уровней карьеры:

I, II, III, IV, V, VI, VII, VIII, IX, X.

Переход с одного уровня карьеры на другой происходит при достижении определённых на этом уровне значений Личного и Общего объёма продаж.

Лидерская Программа предназначена для привлечения новых участников на Платформу Forallstock с выплатой вознаграждения наиболее активным Пользователям, участвующим в распространении сервисных услуг и продажи Профессиональных Пакетов PRO на Платформе Forallstock.

Каждый Профессиональный Пакет Продаж PRO, в зависимости от его категории и номинала, оценивается в Единицах:

- пакет А - 1 единица;
- пакет В - 3 единицы;
- пакет С - 9 единиц;
- пакет D - 27 единиц;
- пакет Е - 81 единица;
- пакет F - 243 единицы.

После активации Профессионального Пакета Продаж PRO и размещения Жетона-токена в Бинарном Секторе, всем вышестоящим в структуре Пользователям начисляется вознаграждение в Кредитах, в зависимости от стоимости и количества проданных Профессиональных Пакетов Продаж PRO.

Стоимость одной Единицы по уровням карьеры и количество Единиц для достижения уровня:

Уровень	Стоимость 1 Единицы в Кредитах	Общий объем Единиц для достижения уровня	ЛО Единиц для достижения уровня	НЛО Единиц для достижения уровня
X	3	200000	50	500
IX	2,95	100000	50	450
VIII	2,85	50000	50	400
VII	2,7	25000	50	350
VI	2,5	10000	50	300
V	2,25	5000	50	250
IV	1,95	2000	50	200
III	1,6	700	50	150
II	1,2	300	50	100
I	0,75	100	50	50

► УРОВНИ КАРЬЕРЫ

После первой продажи Профессиональных Пакетов Продаж PRO и размещения Жетонов-токенов в Бинарных Секторах, Пользователю автоматически присваивается

I (первый) Уровень в Лидерской Программе.

Последующие уровни присваиваются Пользователю при достижении Общего объема продаж Профессиональных Пакетов Продаж PRO в его структуре, необходимого для перехода на следующий уровень.

Личный объем (ЛО) накапливается из месяца в месяц, засчитывается в Общий объем продаж и служит только для квалификации выхода на следующий уровень.

Общий объем подсчитывается каждый месяц и не суммируется.

Начиная с V уровня, следующий уровень присваивается при условии, что Общий объем продаж выполняется два расчетных периода подряд.

Если лично приглашенный Пользователь достигает уровня выше, чем уровень его Рекомендателя, то Рекомендателю даётся два месяца для поднятия своего уровня до уровня лично приглашенного Пользователя.

Если в течение двух месяцев Рекомендатель не набрал необходимого объёма продаж для перехода на следующий уровень, то вся структура его лично Приглашенного (включая Приглашённого) переходит к вышестоящему Рекомендателю.

Накопительный Личный Объём (НЛО) по уровням карьеры можно выполнить досрочно на любом уровне, в том числе и на первом. В этом случае, на последующих уровнях подтверждение ЛО не обязательно.

► РАСЧЁТ ОБЩЕГО ОБЪЁМА ПРОДАЖ

Присвоение Пользователю уровней с I по IV выполняется без учёта баланса структур.

► РАСЧЁТ ОБЩЕГО ОБЪЁМА ПРОДАЖ С УЧЁТОМ БАЛАНСА СТРУКТУР

Баланс структур учитывается с V уровня и выше.

Общий Объём продаж, произведённый всеми структурами (считается от первой линии Пользователя) и рассматривается ежемесячно.

► ПОДСЧЁТ ОБЩЕГО ОБЪЁМА ВЕДЁТСЯ ДЛЯ ДВУХ ВАРИАНТОВ:

1 вариант. Самая сильная структура производит Общий объём продаж меньше суммы объёмов продаж всех остальных структур Пользователя. В этом случае в Общий Объём Продаж засчитываются все Единицы.

2 вариант. Самая сильная структура производит Общий объём продаж больше, чем сумма объёмов продаж всех остальных структур.

В этом варианте применяется формула:

$$\text{Общий объём} = (X + 3 Y) : 2$$

X – сумма единиц от объёма продаж самой сильной структуры (ГО + ЛО);

Y – сумма единиц (ГО + ЛО), полученная от суммы продаж всех остальных структур;

Расчёт производится один раз за установленный расчётный период (1 месяц) в 00:00 первого числа месяца.

► НАЧИСЛЕНИЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ ПО ЛИДЕРСКОЙ ПРОГРАММЕ

Вознаграждение Рекомендателю и всем вышестоящим Пользователям по Лидерской Программе начисляется сразу же, после активации Профессиональных Пакетов Продаж PRO и размещения Жетона-токена в Бинарном Секторе приглашенного Пользователя.

Вознаграждения начисляются по каждой структуре Пользователя, как за личные, так и за структурные продажи.

ТИПЫ ПРОДАЖ

- **Личной продажей** считается продажа Профессиональных Пакетов Продаж PRO лично-приглашенным Пользователям.
- **Структурная продажа** - продажа Профессиональных Пакетов Продаж PRO Пользователями всей вашей структуры.

Личная продажа

Начисление лидерского вознаграждения за Личную продажу Профессиональных Пакетов Продаж PRO производится в зависимости от уровня, на котором находится Рекомендатель.

Количество Кредитов за 1 Единицу для уровня, на котором находится Рекомендатель, умножается на кол-во Единиц, полученных от продажи Профессионального Пакета Продаж PRO лично приглашённому Пользователю.

Вышестоящие Пользователи получают лидерское вознаграждение за количество Единиц от проданного Профессионального Пакета Продаж PRO, которое умножается на разницу в Кредитах по уровням, на которых находятся вышестоящие Пользователи.

Структурная продажа

Начисления за Структурные продажи Профессиональных Пакетов Продаж PRO рассчитываются в Кредитах по разнице между уровнями, на которых находятся Пользователи, и умножаются на количество Единиц, полученных от продажи Профессиональных Пакетов Продаж PRO.

